

## MIT CODING DIE EFFIZIENZ STEIGERN!

Das heutige Thema hat Dir hoffentlich wichtige Impulse zu Deiner Organisation gegeben. Deine Datenbank ist Deine Geheimwaffe! Ein konsequentes Coding von Kunden und Kandidaten bringt folgende positive Aspekte:

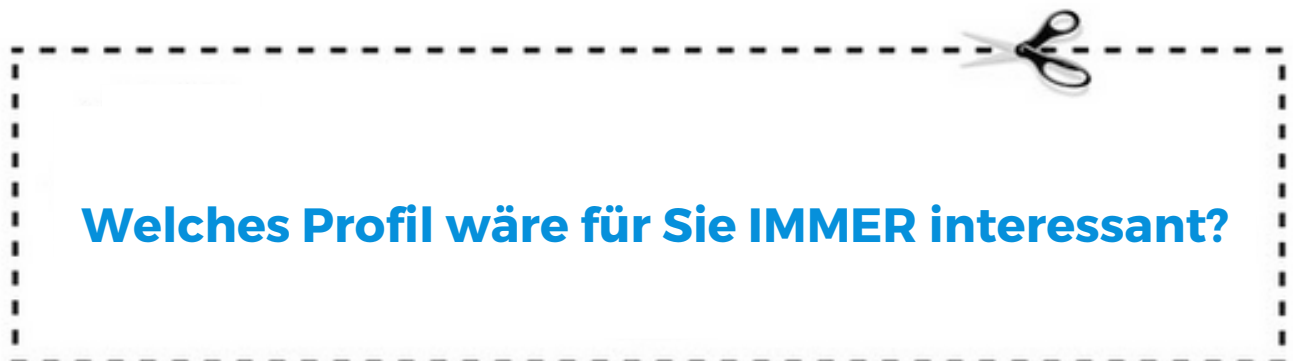
Vorteile:

- ✓ Rasche Abwicklung von Kundenprojekten durch zügiges Wiederfinden Deiner Kandidaten
- ✓ Mehr Interviews buchen durch schnelles Wiederfinden von Kunden die an Deinem Profil Interesse haben
- ✓ Maximales Matching möglich – finde die Kandidaten die am besten zum Kunden passen
- ✓ Gezielte und rasche Ansprache von Kunden und Kandidaten durch Selektion von Listen (als Ausgangsbasis für Emails oder Telefonaktionen → z.B. mit einem Mausklick X Kunden / Kandidaten per Mail mit einem interessanten Profil / Job erreichen))
- ✓ Vermeiden von Doppelarbeiten (z.B. Kandidaten ansprechen die wir sowieso im Pool hatten)



= **Weniger Zeiteinsatz für mehr Abschlüsse!**

Du willst nun wissen mit welcher Frage ich den schnellsten Abschluss meiner Beraterkarriere gemacht habe? Hier ist sie:



Schneide sie Dir gleich aus und klebe Sie Dir an Deinem Bildschirm. Das nächste Mal, wenn Du mit einem Ansprechpartner aus der Fachabteilung oder HR telefonierst, probiere sie aus!

**ACHTUNG!**

Die Frage ist nicht: „Welches Profil ist für Sie grundsätzlich interessant?“ oder „Welches Profil stellen Sie immer ein?“ Diese Fragen generieren andere Antworten.

Wir wollen wissen, mit welchem Kandidaten wir unseren Kunden **immer** anrufen können. Für welches Profil hat er **immer** ein offenes Ohr?

Mit den Infos, die Du als Antwort bekommst, codest Du Deinen Ansprechpartner. Arbeitest Du mit einem interessanten Kandidaten, suchst Du in Deiner Kundendatenbank, welchen Kunden Du mit seinen Skills gecodest hast. Ruf den Kunden an, begeistere ihn fürs Profil und buche das Interview 😊

Viel Erfolg dabei! 😊

Wenn Du gern mit mir persönlich arbeiten möchtest, dann trete mit mir in Kontakt. Wir besprechen in einem kostenfreien Beratungsgespräch, wie genau ich Dir weiterhelfen kann.

Bis bald,  
Deine

*Simone*